



Die smk systeme metall kunststoff gmbh & co. kg ist ein weltweit tätiges Unternehmen der Kaizhong-Gruppe. Unser Name steht seit über 70 Jahren für qualitativ hochwertige und innovative Produkte im Bereich der Metall- und Kunststoffverarbeitung. Wir sind leistungsstarker Partner unserer Kunden und bieten funktionale Baugruppen und Komplettlösungen an. Dafür entwickeln und produzieren wir beispielsweise maßgeschneiderte Aktuatoren, Regelklappen sowie Hochleistungswärmetauscher für die Automobilindustrie und Energietechnik. Durch unsere Innovationskraft innovatives smk Team und zukunftsorientierte Technik haben wir uns bei einigen Produkten eine führende Marktposition in der Automobilzulieferindustrie erarbeitet.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir einen verantwortungsbewussten und qualifizierten

Key Account Manager (m/w/d)

Ihr Aufgabengebiet umfasst u.a. folgende Schwerpunkte:

- In Ihrer Funktion sind Sie für die Akquisition und Betreuung eines bestimmten Kundenkreises zuständig. Dabei liegt Ihr Fokus auf der Identifikation und erfolgreichen Akquisition von Neukunden, und der Erschließung neuer Geschäftsfelder.
- Erfolgreich führen Sie Verhandlungen auf allen Entscheidungsebenen unserer Kunden und sind für ein aktives Beziehungsmanagement verantwortlich.
- Sie planen und koordinieren Kundenprojekte innerhalb der Anfragephase und entwickeln zukunftsorientierte strategische Konzepte zur erfolgreichen Geschäftsentwicklung.
- Darüber hinaus koordinieren Sie Verkaufsförderungsmaßnahmen, Angebote, Preis- und Konditionsverhandlungen.
- Sie sind verantwortlich für die interne, abteilungsübergreifende Koordination und Steuerung der projektrelevanten Prozesse, sowohl technisch als auch kaufmännisch.
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtung sowie die Erstellung von Marktanalysen runden Ihr Aufgabenspektrum ab.
- Durch Ihr ausgeprägtes Marktverständnis wirken Sie bei der Weiterentwicklung unserer Vertriebsstrategie mit.

Für diese vielseitige und sehr interessante Position bringen sie folgende Voraussetzung mit:

- Abgeschlossenes betriebswirtschaftliches oder technisches Studium oder eine vergleichbare Qualifikation
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb technisch erklärungsbedürftiger Produkte
- Sehr gutes Verhandlungs- und Verkaufsgeschick mit einer hohen Ergebnis- und Erfolgsorientierung
- Analytisches Denkvermögen und eine strategische sowie strukturierte Arbeitsweise
- Kommunikationsstärke und sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse
- Reisebereitschaft

Wir bieten Ihnen einen zukunftssicheren und interessanten Arbeitsplatz mit einer leistungsgerechten Entlohnung, Dienstwagen und betrieblicher Altersvorsorge, wie die Möglichkeit der persönlichen Entfaltung und Weiterbildung.

Wenn Sie an diesem vielseitigen und anspruchsvollen Arbeitsplatz interessiert sind, senden Sie uns bitte Ihre aussagefähige Bewerbung mit Ihren Gehaltsvorstellungen per Mail:

smk | systeme metall kunststoff gmbh & co.kg

z. Hd. Herr Hubert Braun
Am smk-Kreisel 1, 70794 Filderstadt
Telefon 0711-77 866-21
Internet: www.smk-systeme.de
E-Mail: Bewerbung@smk-systeme.de